



MEMORIA

2023

Abril 2024

ÍNDICE

Palabras del Presidente	3
Actividades 2023	4
Comunicaciones 2023	10
Control de Presupuesto 2023	14
Presupuesto 2024	15



PALABRAS DEL PRESIDENTE

Vasco Costa Ramírez

Presidente
Asociación Gremial de Industrias Proveedoras

Estimados asociados,

El 2023 fue un año marcado por un nuevo proceso constitucional que nos dejó muchas lecciones, y más allá del resultado, delineó el escenario futuro de nuestro país. Aminoró incertezas y con ello, cambió el foco de lo político a lo económico: nos preocupamos del crecimiento.

En ese plano, vimos que la economía chilena no creció el 2023, pero se expandirá moderadamente, en un rango de entre el 1,25% y el 2,25%, este año, según las proyecciones del Banco Central. Mientras tanto, hacemos frente a un debilitado peso, cuyo desempeño se ubica muy por debajo de otros tipos de cambio de la Región.

Chile, hoy por hoy, vive días convulsionados. El clima de violencia e inseguridad es grave, pero apostamos a que las autoridades sepan tomar las medidas necesarias para la tranquilidad de la población y para que podamos seguir trabajando en paz. Ese es el contexto en el que nos encontramos.

La industria proveedora, por su parte, en los últimos años, ha experimentado un crecimiento considerable impulsado por la demanda de diversos sectores, entre ellos, el sector alimentario. Las empresas proveedoras son reconocidas por su alta calidad en productos y servicios, así como por su capacidad para adaptarse a las necesidades y requerimientos de sus clientes. No obstante lo anterior, la industria proveedora en Chile también enfrenta distintos desafíos competitivos, como el e-commerce, la volatilidad de los precios de materias primas y la necesidad de mantener altos estándares de calidad y sostenibilidad ambiental, todos los cuales fortalecerán a una industria que se caracteriza por su dinamismo, innovación y capacidad para adaptarse a un entorno económico cambiante, de manera que está en un buen pie para lo que viene, y la convierte en un actor clave en la cadena de suministro de diferentes sectores productivos.

Como asociación gremial, continuamos atentos a los abusos que puedan cometerse en contra de la industria proveedora, pero considerando que las batallas que podemos dar en tribunales o fiscalía deben ser selectivas, por las dificultades propias que ello conlleva. Luego de la última disputa en tribunales entendemos que se han abierto canales de comunicación más directos

con el canal supermercados y, por cierto, con el canal tradicional. Creemos que, en la percepción errada de la población sobre el empresariado, las disputas no contribuyen y, por ello, no escatimaremos en esfuerzos constantes, como siempre lo hemos hecho, en buscar las soluciones que eviten que tengamos que defender los intereses de la industria en otras sedes.

Junto con el acercamiento antes señalado, nos hemos enfocado también en un acercamiento a nuestros socios, abordando temas de especial interés para el sector, como, por ejemplo, Proyecciones del BC, Inteligencia Artificial y El Poder de la Negociación. En este sentido se han realizado los conversatorios, desayunos, charlas con gerentes generales, trabajo cercano con los canales de venta, cursos y talleres, que fueron parte de nuestras actividades el 2023 y seguirán siendo parte de nuestra agenda el 2024.

No quisiera despedirme, sin hacer un llamado: esta Asociación ya tiene 25 años y en ese tiempo se ha ganado el respeto de sus asociados y, principalmente, de autoridades de libre competencia, quienes nos reciben y consultan cada vez que lo han estimado necesario. Este logro es de todos, no obstante que contamos con una estructura pequeña, hemos dado importantes batallas, respaldados por un directorio histórico y que ha liderado por muchos años la asociación.

Como Uds. saben y, como ocurre en la vida, hay savia nueva en nuestro Directorio, integrado por personas muy destacadas y de quienes esperamos lo mejor para lograr una continuidad de la Asociación en el tiempo y engrandecer su reputación. Dicho lo anterior, la UNION es la que ha constituido el núcleo de esta asociación y no debe perderse. Siempre los intereses colectivos han prevalecido por sobre los individuales no habiendo sido la asociación nunca instrumentalizada por algún socio, respetando siempre al de al lado por más competidor que sea. La invitación es a seguir trabajando unidos, a robustecer nuestro gremio, y ojalá podamos aumentar su representación incorporando nuevas empresas a nuestras filas.

Un cordial saludo

ACTIVIDADES 2023



ACERCAMIENTO

A un año del acuerdo conciliatorio, Walmart y AGIP iniciaron nueva etapa en sus relaciones con un conversatorio con Cristián Barrientos, CEO Y presidente de Walmart organizado por la Asociación Gremial de Industrias Proveedoras (AGIP).



Los distintos desafíos que enfrenta la cadena de suministro, la evolución de la última milla en el país, los cambios en los hábitos de consumo, y los desafíos futuros fueron algunos de los temas abordados por los representantes de empresas proveedoras, el gremio y la supermercadista en este interesante encuentro.

La instancia marca el inicio de una nueva relación, tras el acuerdo de conciliación alcanzado en junio de 2022 el entre AGIP y Walmart, con el cual se puso término a la demanda emprendida contra la supermercadista.

“Estamos muy contentos de haber generado esta instancia con AGIP y parte de nuestros proveedores. Como nuestros

socios estratégicos, tenemos un matrimonio indisoluble con ellos, que siempre queremos potenciar a través de relaciones comerciales basadas en la confianza, el respeto y la libre competencia”, señaló en dicha oportunidad Cristián Barrientos, CEO de Walmart.

“Como AGIP valoramos la oportunidad de dialogar con los diferentes actores de la industria. Fortalece la libre competencia y beneficia al consumidor el hecho de que todos los implicados abordemos los desafíos con las personas en el centro de nuestras decisiones”, apuntó, a su vez, Vasco Costa, presidente de la Asociación Gremial de Industrias Proveedoras.

CHARLAS

Como parte de la permanente preocupación de AGIP de brindar a sus asociados las actualizaciones en aspectos relevantes, el 2023 se llevó a cabo un ciclo de charlas organizadas por el gremio, que respondieron a una encuesta, realizada entre los socios, sobre los temas que están presentes y son de interés para la industria proveedora.

Inteligencia Artificial

La inteligencia artificial entendida como la capacidad de las máquinas para realizar tareas que normalmente requieren de la inteligencia humana, mediante algoritmos y modelos de aprendizaje automático, es una realidad instalada no solo en nuestra vida diaria sino en prácticamente todas las empresas y lugares de trabajo.

Fue sorprendente entender los alcances de esta herramienta y las ventajas que nos puede ofrecer un buen manejo de ella, en charla ofrecida a nuestros asociados por parte de Paula Aguirre, ingeniera civil mecánica, licenciada en Astronomía y Doctora en Astrofísica de la Pontificia Universidad Católica de Chile.

“Chile -señaló- ha avanzado enormemente en esta materia, y a nivel latinoamericano está bien posicionado, pero tiene una gran carencia en la transferencia del conocimiento”. Gran interés generó el tema entre los socios asistentes, respecto de las instancias de colaboración que se pueden generar para instalar este tema en las empresas.



Banco Central

Interesante fue conocer las proyecciones de crecimiento e inflación para nuestro país en voz de la propia presidenta del Banco Central, Rosanna Costa, quien realizó una magnífica charla exclusivamente para nuestros asociados de AGIP.

En el escenario actual, señaló que la inflación total y subyacente continuarán disminuyendo para converger a 3% en el 2024 y mantenerse en ese valor hasta fines del horizonte de política. En este contexto, las expectativas de inflación a dos años plazo de los distintos agentes han disminuido.

La tasa de política monetario (TPM) se ha mantenido contractiva por varios trimestres, lo que ha contribuido de forma relevante a la baja de la inflación. Los bordes del corredor de la TPM reflejan escenarios de sensibilidad donde la velocidad de la convergencia inflacionaria lleva a ajustes de la tasa distintos a los del escenario central.



Ciberseguridad

De enorme interés para nuestros asociados resultó la charla sobre Ciberseguridad organizada por AGIP e impartida por Montserrat Copaja, Gerente de Estudios Cuantitativos de Cadem, con más de 14 años de experiencia, y Gabriel Quiroga, Ingeniero Civil Industrial y MBA con más de 20 años de experiencia en empresas de tecnología, actualmente gerente general de WSecurity.

En un encuentro al que asistieron gran número de asociados, se dio a conocer un estudio que revela que las empresas consideran que el tema de la ciberseguridad es importante, pero de bajo conocimiento específico y baja implementación de soluciones.

La cultura de ciberseguridad en Chile no es parte de nuestro día a día. Ya que el 50% de las empresas encuestadas, de diferentes industrias, considera que en Chile y en las empresas se sabe poco o nada en materia de ciberseguridad. Según el estudio de CADEM el 57% de los empleados en Chile no ha recibido capacitación en ciberseguridad.



Estado del Flow

AGIP y la Universidad Adolfo Ibáñez organizaron una charla sobre el “Estado de Flow”. Se trata de un “secreto a voces” de las organizaciones líderes que ha revolucionado la productividad y el rendimiento en el ámbito laboral a nivel mundial. El “Estado de Flow” nos demuestra con evidencia sobre cómo alcanzar niveles óptimos de concentración y eficiencia en las tareas sin caer en el agotamiento o burnout. Se ha demostrado 5 veces productividad, llegar al 500 %, aprendizaje a través de una vía muy acelerada (autopista del aprendizaje).



La charla dirigida especialmente a asociados de AGIP fue impartida por Marianne Cottin, psicóloga en la Universidad Central de Venezuela, magister de la Pontificia Universidad Católica de Chile, y doctorada en la Universidad de Chile. Académica de la Escuela de Psicología de la Universidad Adolfo Ibáñez y coach de alto rendimiento en The Flow Research Collective, organización estadounidense líder en la investigación y formación sobre estados de Flow.

Negociación

Gran concurrencia e interés tuvo el último encuentro del año, organizado por la Asociación de Empresas Proveedoras (AGIP) para sus asociados. Entre los temas que se abordaron estuvieron el "Impacto de las nuevas tecnologías en la forma de negociar", "Negociar en base a la Inteligencia Emocional", "¿Cómo superar el No?", "Pilares del Método Harvard asociado a cómo Negocian los chilenos", y "Técnicas en la Negociación cara a cara".

El expositor, Roberto Vega Massó, doctor en Liderazgo, consultor internacional del Doctorado en Liderazgo Estratégico en la Universidad Anáhuac (México), señaló que los chilenos negocian en base a la desconfianza y la improvisación. Aseguró que somos "pésimos negociadores", y que es una debilidad de nuestro país, además dañada seriamente por el tema de la desconfianza en el plano personal, a nivel de sistema, e institucional.

El interés despertado en los asociados sobre el tema generó estudiar la posibilidad de realizar un curso sobre el particular durante el 2024.



Asamblea 2023

El 11 de abril del 2023 se realizó la Asamblea Anual de socios, reuniendo a representantes de las 22 empresas que conforman AGIP. La Asamblea de socios es el órgano máximo de administración de la Asociación, y como es habitual, en esa ocasión la Asamblea se pronuncia sobre la cuenta o Memoria de las Actividades y el Balance del período anterior que debe presentar el Directorio.

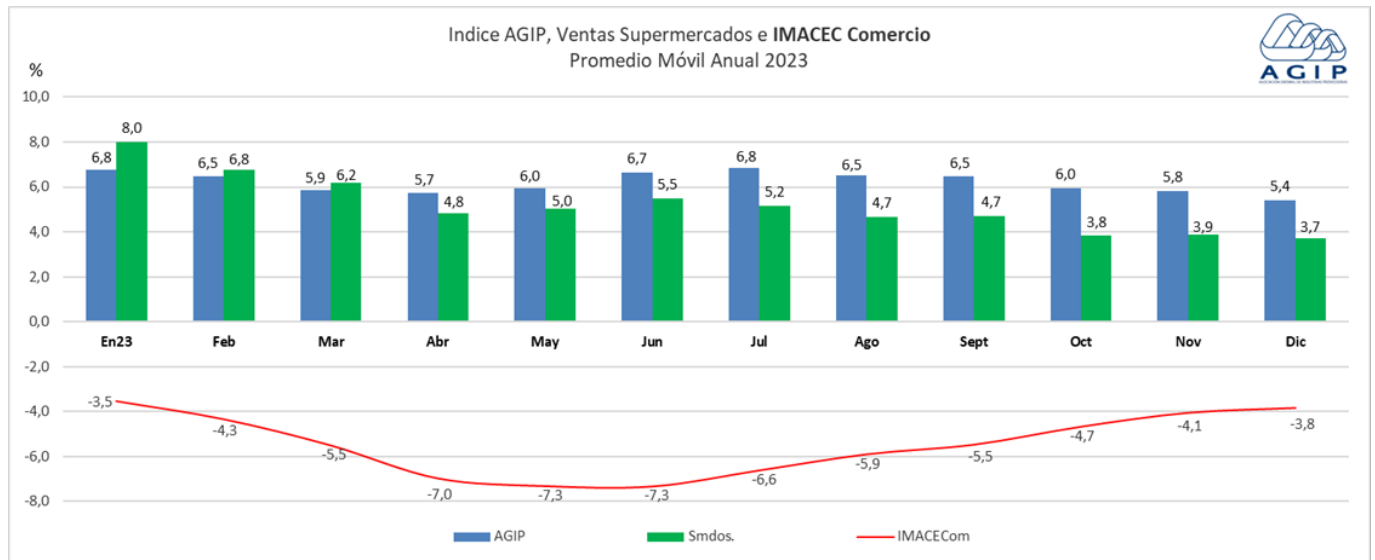
En la oportunidad, el presidente del directorio y el gerente general rindieron cuenta del estado de las finanzas y de las acciones realizadas durante el año. Se reeligió el directorio vigente, continuando en la presidencia don Vasco Costa Ramírez.

Como invitado estuvo el presidente de la CPC, Ricardo Mewes, quien abordó el estado y rol de los empresarios, la industria y el comercio en el país como generadores de innovación, empleo, desarrollo y crecimiento. Centró su presentación en los desafíos que enfrentamos para retomar la senda de crecimiento.



ÍNDICE DE VENTAS AGIP

Como asociación gremial estamos monitoreando la dinámica del consumo en el país, y por lo tanto como es habitual, durante el 2023 se informó permanente y mensualmente a nuestros asociados el índice de ventas AGIP desglosado por categorías.



REUNIÓN CON OXXO

Oxxo abrió su primer local en Lo Barnechea, en el sector oriente de la capital. En 2016, el grupo mexicano, dueño en Chile también de la cadena de Farmacias Cruz Verde, compró Big John, que operaba 48 locales, y posteriormente, en 2021, adquirió Ok Market a SMU, una cadena que contaba entonces con 126 tiendas. A octubre del 2023 Oxxo Chile cuenta con 322 tiendas operativas, y 64 tiendas. En julio, cambió de gerente general: asumió el mexicano Erick Quirarte. A seis años de su llegada a Chile, la firma de FEMSA explica que en su instalación su "desafío ha sido asegurar un crecimiento que sea gradual, controlado y ordenado, sobre todo en un contexto económico de bajo crecimiento y de contracción del consumo".

En este contexto, Jorge Caorsi, gerente general de Agip, se reunió con el nuevo gerente general de Oxxo. Fue una reunión de camaradería con el propósito de conocer al nuevo directivo mexicano y cursarle una invitación para reunirse con los socios de AGIP.



COMUNICACIONES 2023



REDES SOCIALES AGIP

En LinkedIn las actividades de Agip fueron ampliamente difundidas, constituyendo la mayoría de ellas actividades relacionadas con las charlas ya descritas anteriormente.



PRENSA AGIP

En prensa, la noticia que marcó el 2023 fue la invitación a Cristián Barrientos CEO de Walmart en Chile, a un conversatorio con los socios de Agip, marcando dicho encuentro un punto de inflexión en las relaciones entre Agip y la supermercadista, luego de cumplirse un año del acuerdo conciliatorio entre ambas partes, y quedando en el pasado la demanda del gremio hacia Walmart ante el Tribunal de Libre Competencia. Medios como La Segunda, El Mercurio y Las Últimas Noticias publicaron la noticia.

Tras conciliación, Walmart y AGIP restablecen vínculos

La Asociación de Industrias Proveedoras (AGIP) organizó un conversatorio con el CEO y presidente de Walmart Chile, Cristián Barrientos, a un año de que ambas entidades llegaran a un acuerdo conciliatorio que puso fin a una demanda del gremio contra la supermercadista ante el Tribunal de Defensa de la Libre Competencia (TDLC).

"Estamos muy contentos de generar esta instancia con AGIP y parte de nuestros proveedores. Como nuestros socios estratégicos, tenemos un matrimonio indisoluble con ellos", aseguró Barrientos.



Cristián Barrientos, CEO de Walmart Chile y Vasco Costa, presidente de Agip.

CEO DE WALMART SE REÚNE CON AGIP EN UN CONVERSATORIO Y VEN DESAFÍOS EN LOGÍSTICA

El martes 13 de junio las principales empresas proveedoras del país, agrupadas en la Asociación Gremial de Industrias Proveedoras (AGIP), tuvieron un encuentro con Cristián Barrientos, CEO y presidente de Walmart Chile, en un conversatorio organizado por AGIP.

Durante la reunión se abordaron los distintos desafíos que enfrenta la cadena de suministro. La evolución de la última milla en el país, los cambios en los hábitos de consumo, los desafíos futuros fueron algunos de los temas analizados por los representantes de empresas proveedoras, el gremio y el ejecutivo de la supermercadista. "Estamos muy contentos de haber generado esta instancia con AGIP y parte de nuestros proveedores", señaló Cristián Barrientos, CEO de Walmart.

El encuentro marca el inicio de una nueva relación, tras el acuerdo de conciliación alcanzado en junio de 2022 entre AGIP y Walmart, con el cual se puso término a la demanda emprendida contra la supermercadista. "Como AGIP valoramos la oportunidad



Cristián Barrientos, CEO y presidente de Walmart Chile, y Vasco Costa, presidente de AGIP.

de dialogar con los diferentes actores de la industria. Fortalece la libre competencia y beneficia al consumidor el hecho de que todos los implicados abordemos los desafíos con las personas en el centro de nuestras decisiones", concluyó Vasco Costa, presidente del gremio de proveedores.

EMPRESAS Y NEGOCIOS

Walmart y AGIP inician nueva etapa de relaciones

Los distintos desafíos que enfrenta la cadena de suministro, la evolución de la última milla en el país, los cambios en los hábitos de consumo, y los desafíos futuros fueron algunos de los temas abordados por los representantes de empresas proveedoras, el gremio y la supermercadista en un interesante encuentro entre Cristián Barrientos, CEO y presidente de Walmart Chile, y la Asociación Gremial de Industrias Proveedoras (AGIP). El encuentro marca el inicio de una nueva relación, sobre todo tras el acuerdo de conciliación alcanzado en junio de 2022 entre AGIP y Walmart, con el cual se puso término a la demanda emprendida contra la supermercadista. "Estamos muy contentos de haber



También fue objeto de varias publicaciones, la presentación de la presidenta del Banco Central, Rosanna Costa, respecto de las proyecciones del instituto emisor para el 2023 y 2024 en materia de inflación y crecimiento económico. Cuatro medios publicaron la información, entre ellos, el diario Estrategia en su versión digital. Algunas de las charlas temáticas también fueron destacadas en medios como la referida a "Herramientas para una buena negociación". Publicación en Empresas y Negocios de LUN.

44 años de historia
DIARIO ESTRATEGIA
EL DIARIO DE NEGOCIOS INDEPENDIENTE DE CHILE

Rosanna Costa: Se espera menor crecimiento para este año y llegar al 3% de inflación el 2024

Archivado en: Economía & Finanzas · Rosanna Costa · Banco Central · Asociación de Industrias Proveedoras (AGIP).

Estrategia On line | Martes, 18 de julio de 2023, 07:57



AGIP organiza charla sobre "Herramientas claves en una negociación"

Gran concurrencia e interés tuvo el último encuentro del año, organizado por la Asociación de Empresas Proveedoras (AGIP) para sus asociados. Entre los temas que se abordaron estuvieron el "Impacto de las nuevas tecnologías en la forma de negociar", "Negociar en base a la Inteligencia Emocional", "¿Cómo superar el No?", "Pilares del Método Harvard asociado a cómo Negociar los chilenos", y "Técnicas en la Negociación cara a cara". El expositor, Roberto Vega Massó, doctor en Liderazgo Estratégico en la Universidad Anáhuac (México), señaló que los chilenos negocian en base a la desconfianza y la improvisación. Aseguró que somos "pésimos negociadores", y que es una debilidad de nuestro país, además dañada seriamente por el tema de la desconfianza en el plano personal, a nivel de sistema, e institucional. En la fotografía, José Hevia, Luis Mondragón, Camilo Rillón, Roberto Vega y Jorge Caorsi.



AGIP

ASOCIACIÓN GREMIAL DE INDUSTRIAS PROVEEDORAS